

LA  
QUINZAINÉ  
DE LA  
TRANSMISSION  
REPRISE  
DU 21.11.18 AU 04.12.18

LA  
QUINZAINÉ  
DE LA  
TRANSMISSION  
REPRISE  
DU 21.11.18 AU 04.12.18



Direction des  
Entreprises,  
de la Concurrence,  
de la Consommation,  
du Travail  
et de l'Emploi

## Conférence de la Quinzaine Transmission-Reprise Martinique 2018

### ***Grande conférence des financeurs de la reprise : « Quelles sont les offres de financement dédiées à la reprise ? »***

- Caisse des dépôts
- Agence France Développement / Banque Publique d'Investissement
- Collectivité Territoriale de la Martinique
- Réseau entreprendre
- Initiative Martinique Active
- SAFIE

# PROGRAMME

## 20 actions – 7 jours

Lundi 26 novembre - 16h30 - 19h

### Conférence d'ouverture

**Grande conférence des accompagnateurs de la transmission - reprise d'entreprises : « Quels sont les accompagnements dédiés aux cédants et aux repreneurs ? »**

A l'auditorium de la Chambre de commerce et d'industrie de la Martinique, 50 rue Ernest Deprage, Fort-de-France  
Intervenants : DIECCTE, Chambre de commerce et d'industrie de la Martinique, Chambre de métiers et de l'Artisanat de la région Martinique, Chambre d'Agriculture, Ordre des Experts-Comptables, Collectivité Territoriale de Martinique, CACEM, Réseau entreprendre, SAFIE, Antilles Cession Conseil

Mardi 27 Novembre - 8h30 - 13h

- Conférence « **Reprendre ou transmettre une entreprise artisanale : y avez-vous pensé ?** » - Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Région Martinique

Intervenants : Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Région Martinique, DIECCTE, Collectivité Territoriale de Martinique, Office Notarial, Sécurité Sociale des indépendants, Bred Martinique, la SAFIE, MAAF Assurance, Initiative Martinique Active.

- Guichet unique « **Rencontrer les partenaires de la CMAR pour une transmission-reprise réussie** ». Rencontrer individuellement les différents partenaires intervenants lors de la conférence.

- Atelier « **Speed-meeting : cédants et repreneurs** »

2 rue du Temple Morne Tartenson, Salle J-M Labonne, Fort-de-France

Mardi 27 Novembre - 8h - 12h

Réunion d'information « **Réunion d'information et entretiens individuels des porteurs de projet** » – CACEM, Antilles Conseils  
Salle des délibérations, Mairie de Schœlcher

Mardi 27 Novembre - 14h - 17h

Permanence « **L'accompagnement de l'expert-comptable à la cession et à la reprise** » - Ordre des experts comptables de la Martinique  
Préinscription obligatoire : Envoyer votre préinscription à [croec972@orange.fr](mailto:croec972@orange.fr) en précisant vos contacts et votre projet.

Centre d'affaires Valmenière, Route de la pointe des sables, Bâtiment A, 1<sup>er</sup> étage, Fort de France

Mardi 27 Novembre - 17h30 - 19h30

Réunion d'information « **Réunion d'information et entretiens individuels des porteurs de projet** » – CACEM, CGSR  
Pole Solidarités de l'ex Gendarmerie, Rue Schœlcher, Saint Joseph

Mercredi 28 Novembre - 16h30 - 18h30

Atelier cédant « **Chefs d'entreprise, anticipez votre transmission** » - Chambre de commerce et d'industrie de la Martinique  
50 rue Ernest Deprage, Fort-de-France

Mercredi 28 novembre - 18h30 - 20h30

Conférence « **Avez-vous déjà envisagé la reprise d'entreprise ? Témoignages et réflexions autour de la reprise des entreprises** » - Fédération des Très Petites Entreprises (FTPE), DIECCTE, Témoignage du repreneur de « Stop Incendie » et d'un cabinet conseil

Centre d'affaire Be Booster, 12 rue des Arts et Métiers, Zone Franche de Dillon, Fort-De-France

Jeudi 29 Novembre - 9h-13h

Permanence « **Quels sont les accompagnements, financés par l'Etat et la Caisse des dépôts, proposés aux cédants et repreneurs de l'Economie Sociale et Solidaire ? Quels sont les accompagnements possibles pour des salariés reprenant leur entreprise en SCOP ?** » - Dispositif Local d'Accompagnement (DLA) DLA, 53 route de Chateaubouef, c/o AFCA, Fort-de-France

Jeudi 29 novembre - 9h - 11h

Atelier « **Réunion d'information sur la reprise d'entreprise : Les enjeux et les étapes d'une reprise** » - Pôle Emploi  
Pôle Emploi, Les cascades, 2 place François Mitterrand, Fort-de-France

Jeudi 29 novembre - 14h00 - 17h

**Grande conférence des financeurs de la reprise : « Quelles sont les offres de financement dédiées à la reprise ? »**

A l'amphithéâtre de l'Espace Sud, lotissement Les Frangipaniers, Sainte Luce

Intervenants : DIECCTE, Agence France Développement / Banque Publique d'investissement (AFD/BPI), Caisse des Dépôts, Collectivité Territoriale de Martinique, Initiative Martinique Active, Réseau Entreprendre, SAFIE.

Vendredi 30 novembre - 9h - 12h

Atelier – « **Le vendredi de la reprise** » - Chambre de commerce et d'industrie de la Martinique  
50 rue Ernest Deprage, Fort-de-France

Vendredi 30 novembre - 14h - 17h

Permanence « **Quels sont les financements et accompagnements proposés par Réseau entreprendre ?** »

Réseau Entreprendre, 8, Zone industrielle Champigny, Petite Coocette, Ducois

Lundi 3 décembre - 9h - 12h30

Permanence – « **Quels sont les financements et accompagnements proposés par Initiative Martinique Active ?** »

Initiative Martinique Active, Immeuble Foyal 2000 Rue du Gouverneur Ponton -2ème étage- Entrée EST Fort-de-France, Rue du Gouverneur Ponton, Fort-de-France

Lundi 3 décembre - 9h - 12h

Atelier – « **L'accompagnement du repreneur, des financeurs vous parlent de leurs attentes** » SAFIE, Réseau Entreprendre  
SAFIE, 7 rue du Baobab, Le Lamentin

Lundi 3 décembre - 17h00 - 19h30

Speed meeting - « **Cédants et repreneurs venez-vous rencontrer !** » - Contact-Entreprises, Chambre de commerce et d'industrie de la Martinique, CAP NORD

Préinscription pour les cédants et repreneurs : Envoyer un message à [contact@martinique.cci.fr](mailto:contact@martinique.cci.fr) avec vos coordonnées

Cap Nord, Hall de la pépinière du Robert Nord Créatis, zone de la semair, Le Robert

Mardi 4 décembre - 8h - 12h

Commission « **Vous voulez reprendre une entreprise ? Venez challenger votre projet de reprise auprès de professionnels** »

Membres de la commission : DIECCTE, Chambres consulaires, Pôle Emploi, FTPE, MEDEF, AMPI, Banques, SAFIE, Chefs d'entreprises, Réseau Entreprendre, Boutique de gestion, Jeune chambre économique.

Préinscription obligatoire : Envoyer votre préinscription à [baptiste.laquerre@dieccte.gouv.fr](mailto:baptiste.laquerre@dieccte.gouv.fr) en précisant vos contacts et votre projet.

DIECCTE, Route de la Pointe des Sables, escalier E, 4ème étage, Salle Martine MAC-BIRON, Fort-de-France

Mardi 4 décembre - 8h - 12h

Réunion d'information « **Réunion d'information et entretiens individuels des porteurs de projet** » – CACEM, ID Consulting

Salle du bureau municipal, 2<sup>e</sup> étage – Hôtel de ville, Mairie du Lamentin

Mardi 4 décembre - 8h - 12h

Réunion d'information « **Réunion d'information et entretiens individuels des porteurs de projet** » – CACEM, Antilles Conseils

Salle 346 - 2<sup>e</sup> étage, siège CACEM, Place François Mitterrand, Fort-de-France

Mardi 4 décembre - 18h - 19h30

Conférence – « **Comment bien préparer votre cession ? Les conseils de professionnels experts de la cession** » - Martinique développement – Antilles Cession Conseil (Pharma Cession Conseil Antilles) – Intervenants sous réserve de disponibilité : CGSS, Chambre des notaires, Experts-comptables, Avocat, AG2R la mondiale.

Martinique Développement, 1 avenue Louis Domergue, Montgérald, Fort-de-France

# PROGRAMME

## 20 actions – 7 jours

	Lundi 26	Mardi 27	Mercredi 28	Jeudi 29	Vendredi 30	Lundi 3	Mardi 4		
8h									
9h									
10h		CMA : Conférence, Ateliers et Speed meeting CEDANTS REPRENEURS 8h30		DLA : Permanence CEDANTS REPRENEURS 9h	CCI : Atelier REPRENEURS 9h	SAFIE - Réseau entreprendre : Atelier REPRENEURS 9h	DIECCTE – Commission reprise REPRENEURS 8h	CACEM – ID Consulting : Réunion d'information CEDANTS REPRENEURS 8h	CACEM – Antilles Conseils : Réunion d'information CEDANTS REPRENEURS 8h
11h									
12h									
13h									
14h									
15h		Experts-comptables : Permanence CEDANTS REPRENEURS 14h – 17h		Grande conférence des financeurs de la reprise REPRENEURS TEMPS FORT 14h	Réseau entreprendre : Permanence REPRENEURS 14h				
16h									
17h	Grande conférence des accompagnateurs à la transmission-reprise CEDANTS REPRENEURS TEMPS FORT 16h30		CCI : Atelier CEDANTS 16h30						
18h		CACEM – CGSR : Réunion d'information CEDANTS REPRENEURS 17h30				Contact Entreprise, CCI, Cap Nord - Speed Meeting CEDANTS REPRENEURS TEMPS FORT 17h30			
19h			FIPE : Conférence CEDANTS REPRENEURS 18h30				Martinique développement : Conférence CEDANTS 18h		
20h									

# *Le constat*

- Faible niveau de reprise.
- L'entreprenariat est associé à la création.
- Une méconnaissance de l'offre d'accompagnement et de financement dédiée.
- Une fausse association entre reprise et risque.
- Une surévaluation par les cédants et un manque de préparation limitant l'offre.

# *Intérêts de la reprise*

- Taux de pérennité plus important par rapport à la création d'entreprise. La reprise comporte moins de risques qu'une création à condition de bien sécuriser son achat.
- Des revenus plus rapides pour l'entrepreneur.
- Un effet levier financier très intéressant.
- Un ensemble de dispositifs à solliciter : crédits d'impôts, des exonérations, des aides pour les demandeurs d'emploi, etc.

## ***Caisse des dépôts***

***Mme KOMARA***, Chargée de développement territorial,  
développement économique / Investisseur

## ***Banque Publique d'Investissement***

***Mme LERIGAB***, Responsable Garantie Financement MLT, Secteur privé/  
*Bpifrance Martinique, Agence France Développement*

**bpi**france

SERVIR L'AVENIR

**Bpifrance  
Martinique  
Novembre 2018**





## Qui sommes nous ?

### **Bpifrance, partenaire de confiance des entrepreneurs**

**Bpifrance** banque publique d'investissement, regroupe OSEO, CDC Entreprises, FSI et FSI Régions pour offrir des solutions de financement adaptées à chaque étape clé du développement des entreprises.

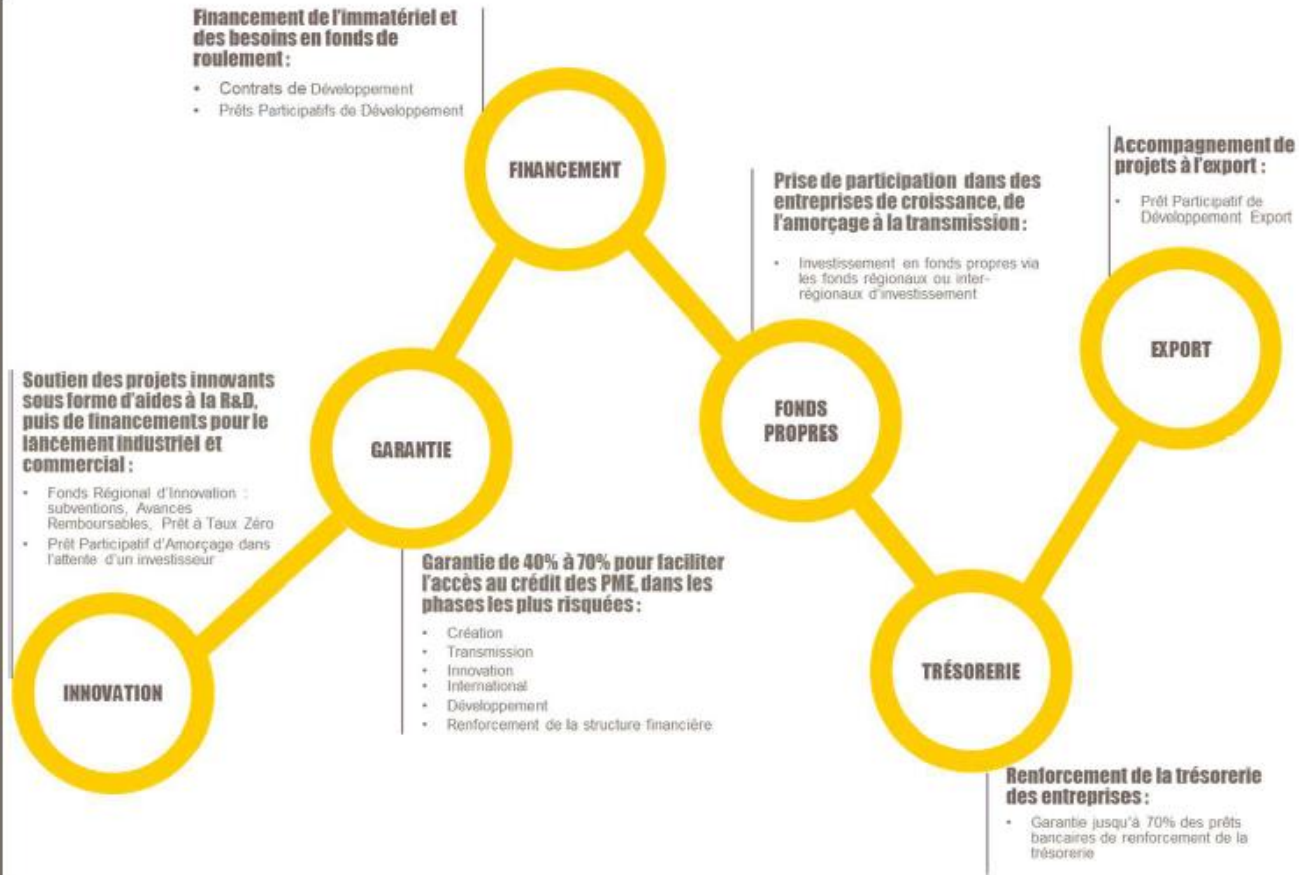
**Bpifrance**, accompagne les entreprises de l'amorçage jusqu'à la cotation en bourse, du crédit aux fonds propres.

Le rôle de **Bpifrance** consiste à soutenir le financement de l'économie française.



# répondre aux **besoins des entreprises** à différents stades de leur développement

**Un continuum de financements à chaque étape clé du développement de l'entreprise**



# La Garantie **CREATION/Developpement/Transmission**

**L'entreprise souhaite créer,  
se développer ou transmettre**

**Bpifrance peut garantir le  
financement bancaire Moyen  
ou Long Terme (MLT) ou le prêt  
d'honneur des réseaux  
d'accompagnement**

- **Quotité maximale  
garantie : 60 %**
- **Taux de  
Commission  
maximale: 0,80 %**

## **LE FINANCEMENT**

**2 OFFRES**

**PRETS  
CLASSIQUES**

**PRETS SANS  
GARANTIE**

# Les Prêts **Classiques**

**L'entreprise de plus de 3 ans  
souhaite se développer**

**- 3 règles d'or pour en bénéficier**

- *Entreprise de + de 3 ans d'existence ( 2 à 3 liasses fiscales)*
  - *Cofinancement (règle de 1 pour 1)*
  - *Prêt bancaire pouvant bénéficier de la garantie Bpifrance*
- NB : intervention Bpifrance mini 500K€**

**• 3 produits:**

- **PLMT**
- **CBI**
- **CBM**

**• Montant / Taux /  
Garanties**

**• De 2 ans à 15 ans**

# Les Prêts **Sans Garantie**

**L'entreprise de plus de 3 ans  
souhaite se développer**

**- 6 règles d'or pour en bénéficier**

- *Entreprise de + de 3 ans d'existence ( 2 à 3 liasses fiscales)*
- *Une règle de 1 pour 1 ( prêt bancaire ou apport new money des actionnaires)*
- *Montant du prêt de dév plafonné au niveau des fonds propres ou quasi fonds propres*
- *Prêts patients : différé + amortissement (2 +5 ans)*
- *Pas de garantie : seule ADI et retenue de garantie de 5%)*
- *Prêt bancaire pouvant bénéficier de la garantie Bpifrance*

**• de 10k€ à 5M€**

**• sur 7 ans**

**• remboursable à  
partir de la 3<sup>e</sup> année**

**• sans garantie**

# Les Prêts **DE DEVELOPPEMENT TERRITORIAL (PDT)**

**L'entreprise en création ou en phase de développement ( – de 10 salariés) souhaite se développer**

**Bpifrance peut financer vos besoins immatériels aux côtés des financements bancaires MLT ou du porteur de projet**

- **de 10k€ à 50K€**
- **sur 7 ans**
- **remboursable à partir de la 3<sup>e</sup> année**
- **sans garantie**

# Les Prêts **revitalisation du territoire (PRT)**

**L'entreprise de plus de 3 ans (+ de 10 salariés) souhaite se développer**

**Bpifrance peut financer vos besoins immatériels aux côtés des financements bancaires MLT**

**EPUISE**

- **de 80k€ à 300k€**
- **sur 7 ans**
- **remboursable à partir de la 3<sup>e</sup> année**
- **sans garantie**



# Les Prêts PDOM

**L'entreprise de plus de 3 ans  
Et réalise un investissement  
financé par la banque**

**Bpifrance peut financer vos  
besoins immatériels aux  
côtés des financements  
bancaires MLT**

- **de 10k€ à 300k€**
- **sur 5 ans**
- **remboursable à  
partir de la 2<sup>e</sup> année**
- **sans garantie**

# Les Prêts **CROISSANCE (PC)**

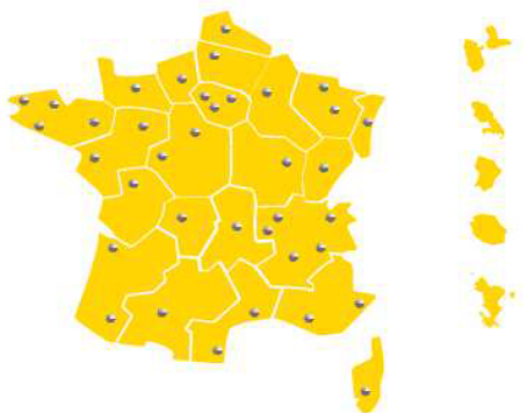
**L'entreprise de plus de 3 ans**

**Bpifrance peut financer vos besoins immatériels aux côtés des financements bancaires MLT**

- **de 300k€ à 5 000k€**
- **sur 7 ans**
- **Taux en fonction de la cotation BDF**
- **remboursable à partir de la 3<sup>e</sup> année**
- **sans garantie**

## Une relation de **proximité** portée par chaque direction régionale

CONTACTEZ Bpifrance DE VOTRE RÉGION



Sélectionnez une région ▼

**bpi**france

**90% des décisions  
prises en Régions**

**42  
IMPLANTATIONS  
RÉGIONALES**

**1 interlocuteur unique  
à la rencontre de  
l'entreprise**

## Mode d'emploi

### QUI CONTACTER ?

- Mise en relation avec les équipes de Bpifrance Martinique directement ou indirectement (présentation par la banque)
- Contact Philippe ARDON 05 96 59-44-84 [ardonp@afd.fr](mailto:ardonp@afd.fr) (FCT, cice, export & innovation)
- Contact Mylène LERIGAB 05 96 59 44 81, [lerigabm@afd.fr](mailto:lerigabm@afd.fr) (garantie & financement)
- Le dossier sera affecté à un chargé d'étude qui
  - ...effectue rapidement une première analyse
  - ...détermine le dispositif le plus adapté au dossier
  - ...envisage la possibilité d'élargir le financement à l'ensemble des outils

## Mode d'emploi

### QUI CONTACTER ?

#### Guyane

Mme ANTOINE-EDOUARD rose marie [Antoine-edouardrm@afd.fr](mailto:Antoine-edouardrm@afd.fr)

#### Guadeloupe

Mme Muguette DAIJARDIN [daijardinm@afd.fr](mailto:daijardinm@afd.fr)

**Merci de votre attention !**

**@bpifrance.fr**

**bpifrance** | SERVIR L'AVENIR



Direction des  
Entreprises,  
de la Concurrence,  
de la Consommation,  
du Travail  
et de l'Emploi

## *L'accompagnement dédiée de la Collectivité Territoriale de Martinique*

**Mme GOUJON**, Chef du service des aides aux entreprises –  
Direction du Développement économique

# Dispositif spécifique Transmission - Reprise

*Favoriser la cession intergénérationnelle des entreprises et encourager la transmission des savoir-faire*

👉 Entreprise présentant une situation financière saine, à jour de ses dettes fiscales et sociales, l'entreprise à rachetée a au moins 5 années d'exploitation

## Volet 1

**Aide au conseil** concerne une mission d'évaluation de l'entreprise par un expert qui s'assurera notamment de la faisabilité du projet

👉 Subvention **50%** de la mission, plafonnée à **5 000 €**



# Dispositif spécifique Transmission - Reprise

## Volet 2

**Aide au rachat du fonds de commerce avec l'apport financier du promoteur d'au moins 25% des dépenses éligibles**

↳ Subvention de **30%** du coût de rachat du fonds de commerce et/ou **4 000 €** par emplois repris en CDI dans la limite de **65 000 €**

## Volet 3

**Aide à la reprise et au redémarrage de l'entreprise par les salariés**

↳ Subvention **65%** des dépenses éligibles (investissements, frais d'installation) sur 2 ans, plafonnée à **80 000 €**

↳ Subvention **60%** du salaire brut lié au recrutement d'un manager confirmé, ou **50%** du coût d'un accompagnement de **300 h** maximum de conseil, plafonnée à **33 500 €**

# Dispositif spécifique Transmission - Reprise

En complément , l'entreprise peut prétendre à :

1- L'aide à la création et au développement d'activité

**Montant du projet HT < 200 000 €**

**Dépenses éligibles : immobilisations corporelles et incorporelles**

**↳ Subvention 30% du coût HT des dépenses éligibles, plafonnée à 60 000 €**

**Majoration de 10% en cas de secteurs prioritaires, Majoration de 10% en cas d'activités prioritaires**

2- L'aide à l'emploi pour l'embauche de salariés dans les 4 volets :

**Pépinière Jeunes Cadres : Jeunes de moins de 35 ans , niveau Bac +3**

**Pépinière Seniors : à partir de 50 ans, CDI**

**Autres catégories : Personnes ayant 25 ans et plus et Jeunes de 16 à 25 ans**

**Travailleur en situation de handicap**

# Dispositif spécifique Transmission - Reprise

Entreprise (**PME**) en **difficulté**, reconnue hors période d'observation. Repreneur juridiquement indépendant de l'entreprise, sauf si reprise par salariés

## Volet 1 : Aide au conseil

↳ Subvention **50%** de la mission, plafonnée à **5 000 €**

## Volet 2 : Aide au maintien des emplois

↳ Subvention **10 000 €** par emploi CDI, plafonnée au double des fonds propres dans la limite de **100 000 €**

## Volet 3 : Aide au rachat de tout ou partie des actifs de l'entreprise

↳ Subvention **30%** sur la valorisation des éléments d'actifs, plafonnée au double des fonds propres dans la limite de **100 000 €**

# Dispositif spécifique Transmission - Reprise



**MERCI DE VOTRE ATTENTION**

## ***Réseau Entreprendre***

***Mme DE REYNAL***, Présidente de Réseau Entreprendre



*reseau***entreprendre**

Faire le pas, pas à pas, côte à côte

# « Faire émerger et réussir de nouveaux entrepreneurs »

**L'important c'est la personne**  
**Le principe c'est la gratuité**  
**L'esprit c'est la réciprocité**

**VOUS AVEZ UN PROJET**  
*DE REPRISE / TRANSMISSION*  
*D'ENTREPRISE*

***Réseau Entreprendre Martinique***  
***vous accompagne***

# Critères de sélection de l'entreprise



## Entreprise à reprendre

- ✓ Bonne santé financière
  - ✓ 3 derniers bilans
  - ✓ Attestation fiscale et sociale
- ✓ Conditions de reprise
  - ✓ Fonds de commerce
  - ✓ Rachat des parts sociales

## Projet

- ✓ Viable
- ✓ Maintien au minimum de l'emploi
- ✓ Investissement + BFR d'au moins 70K€

## Porteur de Projet

- ✓ Avoir un BP : analyse financière sur 3 ans
- ✓ Avoir un apport d'au moins 15% du montant du projet
- ✓ Associé majoritaire
- ✓ Accompagnable



# Le parcours d'Accompagnement

## ❖ La pré-sélection

- ❖ *Analyse du profil du candidat*

## ❖ L'étude de projet

- ❖ *Rencontre de dirigeants d'entreprises et experts pour challenger et améliorer le projet*

## ❖ Le Comité d'engagement

- ❖ *Présentation du projet devant un jury de chefs d'entreprise*

## ❖ L'accompagnement

❖ *Individuel*

*Financier*

*Collectif*



reseau**entreprendre**  
martinique

# L'étude de **PROJET**

***Le porteur de projet rencontre des dirigeants d'entreprise et experts métier pour challenger et améliorer son projet***

✓ Un projet renforcé et enrichi sur le plan technique et financier

## **Le Comité D'ENGAGEMENT**

***Le porteur de projet présente son projet à un jury de 5 à 10 chefs d'entreprise***

**Critères de décision du jury :**

- Un porteur de projet accompagnable
- Projet de croissance viable et créateur d'emplois,
- Dimension stratégique
- Equilibres financiers

**Avis favorable du jury : Le candidat devient lauréat Réseau Entreprendre**



## L'Accompagnement **INDIVIDUEL** – 2h/mois

*Un dirigeant d'entreprise expérimenté est aux côtés du porteur de projet sur 24 mois*

**Mission : Aider le lauréat :**

- grandir dans son métier de chef d'entreprise
- conduire son entreprise vers la performance et la pérennisation
- Prendre du recul

## L'Accompagnement **FINANCIER** – 15 à 50K€

*Le lauréat reçoit prêt d'honneur entre 15 000 à 50 000 €uros*

- Prêt à la personne
- Sans intérêt, ni garantie
- Remboursé sur 60 mois avec une franchise de 12 mois possible

## L'Accompagnement **COLLECTIF** – 2h/mois

*Le lauréat intègre un club de lauréats « Entreprises en croissance » sur 24 mois*

**Il bénéficie de :**

- formation à la gestion d'entreprise
- d'un espace de partage avec d'autres lauréats

# ***Réseau entreprendre, une histoire de femmes et d'hommes***

Stephanie PECOME - Directrice

0696 333008 / 0596 273677

specome@reseau-entreprendre.org

Adresse : 8 Z.I Champigny - 97224 Ducos

*Plus d'informations :*

[www.reseau-entreprendre-martinique.fr](http://www.reseau-entreprendre-martinique.fr)

***Merci de votre attention !***

# ***INITIATIVE MARTINIQUE ACTIVE***

***Mme CHEMIN***, Chargée de mission

# Initiative Martinique Active

MEMBRE DES RÉSEAUX



FRANCE **ACTIVE**



*Une raison de plus pour entreprendre*

## *Nos missions*



ACCOMPAGNEMENT DES  
PORTEURS DE PROJET  
DE CREATION OU  
REPRISE D'ENTREPRISE



FINANCEMENT DES  
PORTEURS DE PROJET  
OU CHEFS  
D'ENTREPRISE



SUIVI, FORMATION ET  
PARRAINAGE DES  
CHEFS D'ENTREPRISE  
BENEFICIAIRES D'UNE  
AIDE FINANCIERE

**UNE OFFRE DE SERVICES  
POUR ACCOMPAGNER L'ENTREPRENEUR DANS**  
*son engagement et sa réussite*









**But:**

Favoriser le développement économique par la mobilisation des acteurs et par l'innovation

## Notre gamme de prêts

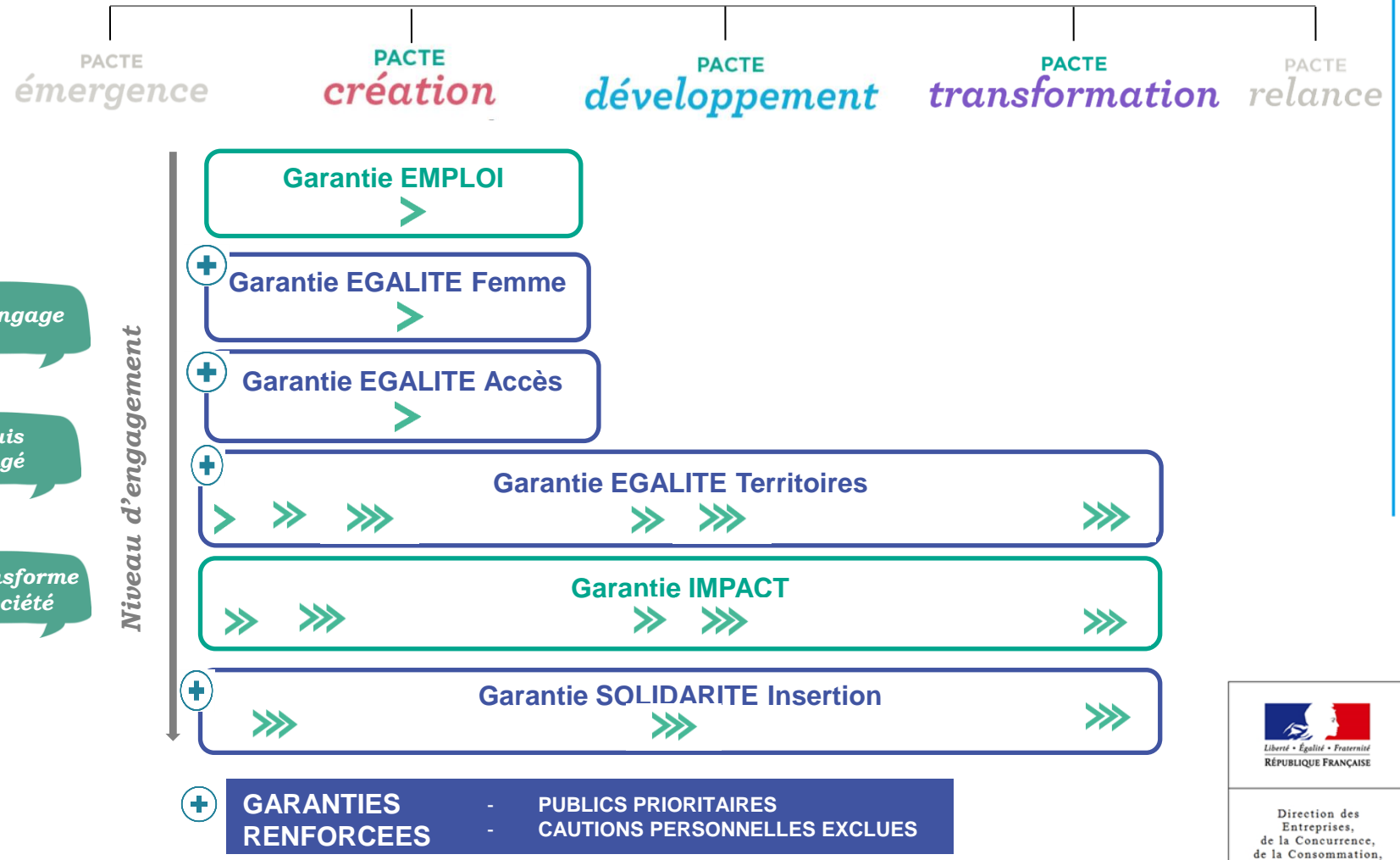
### PRÊT D'HONNEUR

### PRÊT PREMIER RECRUTEMENT

 <b>Public</b>	<b>Créateur d'entreprise de -36 mois ou repreneur d'entreprise par rachat de fonds de commerce</b>	<b>Entreprises recrutant leur premier salarié en CDD sur 6 Mois mini ou en CDI</b>
 <b>Objet du financement</b>	Investissements	Renforcement de la trésorerie pour l'embauche du 1 <sup>er</sup> salarié
 <b>Plafond du prêt</b>	25 000 €	6 000 €
 <b>Durée de remboursement</b>	7 ans maximum (différé inclus maxi 6 mois)	36 mois
 <b>Secteur d'activité éligible</b>	Tous secteurs d'activités sauf associations, certaines professions médicales, paramédicales, professionnels relevant d'un ordre	TPE ou PME en règle de leurs obligations sociales et fiscales (sauf associations)
 <b>Maximum du projet</b>	200 000 € (prêt maximum 50% du besoin de financement)	
 <b>Couplage prêt bancaire</b>	Couplage de prêt bancaire à partir de 10 000 €	Pas d'obligation de prêt bancaire
 <b>Taux</b>	0%	0%



# Nos garanties France Active



**ACCOMPAGNER:**  
*Donner les clés de la réussite...*

**CLUB DES  
ENTREPRENEURS**



**ACCOMPAGNEMENT  
PREMIER  
RECRUTEMENT**



**PARRAINAGE**



**ACCOMPAGNEMENT  
INDIVIDUALISE**



# Initiative Martinique Active

MEMBRE DES RÉSEAUX



Immeuble Foyal 2000 – 2ème étage Entrée Est  
Rue du Gouverneur Ponton – 97200 FORT DE FRANCE

Tel: 05 96 71 21 77

[contact@initiative-martinique.fr](mailto:contact@initiative-martinique.fr)

[www.initiative-martinique.com](http://www.initiative-martinique.com)

**Lundi 3 décembre, 9h-12h30**

Permanence – « *Quels sont les financements et accompagnements proposés par Initiative Martinique Active ?* »

***SAFIE***

***M. PLACIDE***, Président de la SAFIE

# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT AUX MEILLEURES CONDITIONS

## I – QUI SOMMES NOUS ?

La SAFIE c'est près de 50 Ans dans l'accompagnement financier des entreprises – En quelques chiffres, plusieurs dizaines de millions d'euros de crédits bancaires levés grâce à son intervention, plusieurs centaines de bénéficiaires. A l'échelle de notre territoire ce sont des chiffres significatifs, une longue expérience et une bonne connaissance du tissu des entreprises locales

Notre intervention se situe dans le champ :

- De l'accompagnement
- De l'accès à la garantie
- Du financement

Nous sommes le mandataire exclusif de l'établissement financier La Nef, nous distribuons les prêts de La Nef, prêts qui financent la création d'entreprise, le développement de l'entreprise et le rachat d'entreprise.

Ces prêts financent le matériel et l'immatériel (par exemple une licence, le fonds commercial...).

Avec La Nef nous avons déjà financé plusieurs activités sur le territoire pour citer quelques-unes, la distribution de fruits et légumes, la boulangerie, le tourisme, le transport de personnes à mobilité réduite, l'évènementiel et d'autres ... et aussi le rachat de fonds de commerce Les métiers de la SAFIE.



# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT Nef AUX MEILLEURES CONDITIONS

## II – LES METIERS DE LA SAFIE ?

La SAFIE EXERCE PLUSIEURS METIERS, L'OBJECTIF EST DE VOUS FAIRE ACCEDER AU CREDIT BANCAIRE, FINANCEMENT QUI RENDRA L'ACTIVITE DE L'ENTREPRISE PERENNE, VOUS EN AUREZ BESOIN A TOUTES LES ETAPES DE LA VIE DE L'ENTREPRISE.

FAIRE DE LA PEDAGOGIE AVEC NOS METIERS, NOTRE ENGAGEMENT !

- L'EXPERTISE ECONOMIQUE ET FINANCIERE
- L'ANALYSE DE RISQUES
- L'ACCES A LA GARANTIE
- LE SUIVI APRES FINANCEMENT

LA SAFIE, LA SEULE STRUCTURE A VOUS PROPOSER L'ENSEMBLE DE CES METIERS SUR LE TERRITOIRE.

# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT Nef AUX MEILLEURES CONDITIONS

Vous avez validé tous les points de vigilance pour la reprise du fonds de commerce, l'achat de parts sociales, il vous faut maintenant d'un prêt aux conditions les plus favorables.

Créer son entreprise en rachetant un fonds de commerce, vous fera démarrer une activité avec un endettement parfois important, faites confiance à la SAFIE pour une offre de financement adaptée.

La SAFIE, Mandataire exclusif de l'établissement financier La NEF, distribue ses prêts.

# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT Nef AUX MEILLEURES CONDITIONS

- Les prêts NEF financent :

- La création d'activités
- Le développement de l'entreprise
- Le rachat de fonds de commerce

A la SAFIE, votre prêt de la NEF adapté à votre activité :

- Un prêt de 25 000 € à 1 500 000 €
- Une durée qui peut être négociée jusqu'à dix ans pour le financement d'un rachat de fonds de commerce
- Un taux d'intérêt avantageux
- Un fonds de garantie pour couvrir le risque
- Un aménagement du prêt pour créer les meilleures conditions d'évolution de la nouvelle entreprise, différé d'amortissement négocié pour vous



# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT Nef AUX MEILLEURES CONDITIONS

TROIS ELEMENTS DE VOTRE PLAN DE FINANCEMENT A  
RETENIR :

- VOTRE APPORT PERSONNEL
- LA PRESENCE D'AIDES OU DE SUBVENTIONS
- LE STOCK

COMMENT NOS PRETS Nef LES ABORDENT ET LES  
PRENNENT EN COMPTE.

# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT Nef AUX MEILLEURES CONDITIONS

NOS PRETS Nef, DE VRAIS AVANTAGES COMPARATIFS :

- LA DUREE
- LA PRISE EN COMPTE DE LA SAISONNALITE
- UN TEG AVANTAGEUX ( fonds de garantie FEI ...)
- PAS DE NANTISSEMENT D'EPARGNE NI DE GARANTIE REELLE
- L'ANCIENNETE DE L'ENTREPRISE CEDEE

# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT Nef AUX MEILLEURES CONDITIONS

NOS PRETS Nef VEHICULENT CERTAINES  
VALEURS :

- FINANCEMENT ETHIQUE
- LA RESPONSABILITE SOCIALE – SOCIETALE ET ENVIRONNEMENTALE DE L'ENTREPRISE

# AVEC LA SAFIE VOTRE PRÊT Nef AUX MEILLEURES CONDITIONS

- POUR ACCEDER A NOS PRETS Nef :
- STANDARD : 05 96 50 33 95
- SITE WEB : [safie.fr](http://safie.fr)
- PORTABLE PRESIDENT : 06 96 81 70 73

## ***Parole au public***

Posez vos questions aux intervenants

# LA QUINZAINE DE LA TRANSMISSION REPRISE

DU 21.11.18 AU 04.12.18

## PARTENAIRES DE LA QUINZAINE



Direction des  
Entreprises,  
de la Concurrence,  
de la Consommation,  
du Travail  
et de l'Emploi